

Malthe Winje Automasjon AS er lokalisert på Kolbotn, Moss og Skien. Selskapet er i 100 % norsk eie og har datterselskaper med sammenfallende aktiviteter i Sverige og Bergen. Vi leverer og markedsfører elektroniske produkter og tjenester innen drift-/fjernkontroll, PLS system/automasjon og standard lavspenningsmateriell. Vi tar stadig i bruk ny teknologi og posisjonerer oss for nye muligheter. Vi ekspanderer og søker derfor flere medarbeidere.

Malthe Winje Automasjons IM avdeling søker en offensiv, engasjert og fremover lent selger (Hunter) som kan bidra til å øke omsetningen i IM avdelingen. Vår produkt portfolio består av kjente kvalitets produkter fra bla Gewiss, Eltako, Hakel og Ghisalpa.

Personen vi ser etter er en aktiv og tillitsvekkende selger som lett kommer i dialog med potensielle kunder. Du må like å banke dører og motiveres av å lykkes. Det vil være en fordel med salgs erfaring til elektroinstallatører og ha et eksisterende nettverk i denne kundegruppen.

Salgsområdet vil hovedsakelig være Østlandet, men noe reisevirksomhet i Norge påregnes.

Hos oss vil du bli en viktig del av et spennende og til tider hektisk miljø. Det vil bli gitt nødvendig opplæring i produkter, løsninger og arbeidsverktøy, men engasjementet, serviceinnstillingen og vilje til å lykkes må komme fra deg.

Arbeidsoppgaver:

- Oppsøkende salg til elektroinstallatører.
- Være proaktiv og søke nye arenaer for å skaffe nye kunder/kundegrupper.
- Delta på salgsaktiviteter, messer, og andre salgs- og markeditiltak i regi av selskapet

Ønskede egenskaper:

- Erfaring fra oppsøkende salg
- Sterk evne til å levere
- Evne å skape tillit og lett komme i kontakt med andre
- Initiativrik, selvstendig og selvgående
- Sulten på og dyktig til å skape synlige resultater
- Evne til å jobbe strukturert

Vi tilbyr:

- Fast ansettelse i et Norsk selskap
- Gode muligheter til å påvirke egen hverdag og selskapets beslutninger.
- Man får mye tillit og fleksibilitet i stillingen til å styre sin egen arbeidsdag.
- Konkurransedyktig betingelser til rett kandidat.
- Uformelt godt faglig og sosialt miljø
- Gode pensjons og forsikringsordninger
- Tiltredelse etter avtale

For mer info om stillingen kontakt Salgssjef Bjørn Olsen telefon 48869896.

Søknad med CV, relevante attester og vitnemål sendes til bol@mwa.no

Henvendelse og søknad vil bli behandlet konfidensielt.

Søknadsfrist: Snaest